

# 海外取引の概要と注意点

## これから輸出業務を担当される方等対象です

昨年に続く、原田講師の海外取引講座の第二弾。

これから、海外へ輸出を行う方向けに、輸出にあたりどういった手続き等が必要かなど、より実務的な講座を実務経験豊富な原田講師よりご講義をいただきます。

この講座は、講師より細かいアドバイスをいただけるよう少人数で開催いたします。

貿易実務の初歩を知りたい、学びたい方は必見です。実務担当者並びに管理する立場にある方は、是非この機会にご参加ください。

※昨年、講座に参加されてなくても構いません。

### 主な内容

- 貿易の流れにおける貿易実務の役割
- 製造・販売・集金など国内取引と基本は同じ
- インボイスほか必要書類とその作り方
- 実務担当者が知っておきたいチェック・ポイント
- 欠かせない欧米流契約の考え方のポイント
- フォワーダーほか外部との上手な連携の仕方

### 【講師】

## 原田 純 氏

新浜翻訳経営研究所 代表

経営コンサルタント(中小企業診断士)



海外との貿易実務、商取引の実際の現場経験を豊富に積む。思わぬビジネストラブルに巻き込まれた際も、得意の外国語能力の才能を活かし、無事解決するなど事例に基づくお話には説得力ある。

### 【開催日時】

# 11月16日(木)

## 18:30~20:30

受講料：無料

【会場】市川商工会議所 2階 第2会議室 定員：10名(先着順)

【主催】市川商工会議所 工業部会 【共催】市川商工会議所 中小企業相談所

【お問合せ・お申込↓】市川商工会議所 振興課 TEL 047-377-1011 FAX 047-377-1048

事業所名		住所	
電話番号		受講者名	役職
FAX番号			

### 受講者 事前アンケート

1. 企業の貿易従事年数についておたずねします。

1. これから、または1年未満      2. 1年以上3年未満      3. 3年以上

2. 予定または従事している貿易の内容についておたずねします。

1. 輸出      2. 輸入      3. 両方

3. 予定または従事している貿易の相手国についておたずねします。

1. アジア中心 特に(国名： )      2. 米国、ヨーロッパ 特に(国名： )  
3. 上記以外の地域 特に(国名： )

4. 特にお困りのこと、お知りになりたいことがありましたら、簡単にお書きください。

( )

5. その他ありましたらお書きください。

( )

※ご記入いただいた個人情報は適切に管理するとともに、講師への連絡、当所が主催する事業に使用いたします。